

Unser Team sucht dich!



Junior Sales Manager B2B (m/w/d) hybrid

Wir sind Experten im Bereich Online Marketing und bieten ambitionierten Nachwuchskräften die Möglichkeit, die Welt des Vertriebs im Geschäftskundenbereich von Grund auf professionell zu erlernen und durchzuführen.

Damit kannst du rechnen:

- Du erhältst ein Fixgehalt und zusätzlich eine attraktive ungedeckelte Provision
- Du bekommst eine sehr umfassende Einarbeitung in Frankfurt am Main. Dein Teamleiter Steffen bringt dir das Handwerk für jeden einzelnen Vertriebsschritt bei und natürlich stehen dir auch die erfahrenen Kollegen*innen aus dem Salesteam jederzeit zur Seite
- Mit unserem hybriden Arbeitsmodell von 2 Office Tagen in Frankfurt und 3 Home Office Tagen versuchen wir dir nach erfolgreicher Einarbeitung eine optimale Work-Life-Balance zu ermöglichen
- Zusätzlich hast du die Option 6 Wochen im Jahr im Mobilen Office zu arbeiten, gerne auch aus dem Ausland
- Wir schließen für dich eine betriebliche Krankenversicherung ab, über welche du ärztliche Extrakosten erstattet bekommst
- Du arbeitest mit tollen und hilfsbereiten Kollegen*innen in einem familiären Arbeitsumfeld, geprägt durch flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege

Natürlich hast du auch einen interessanten Aufgabenbereich, der folgende Punkte umfasst:

- Du lernst den kompletten Vertriebszyklus von der telefonischen Kaltakquise, über die Online-Beratungsgespräche bis hin zu den Vertragsabschlüssen eigenständig durchzuführen
- Du agierst komplett branchenübergreifend hauptsächlich im KMU-Bereich und verkaufst lösungsorientierte Online-Marketing-Produkte
- Du baust deinen Kundenstamm neu auf und nutzt später dein vertriebliches Potential im Rahmen von cross - und upsell Tätigkeiten
- Die notwendige Datenerfassung und -pflege erledigst du mit Hubspot

Was wir von dir erwarten:

- Persönlichkeit und Motivation: Für uns zählt, dass du Lust hast, im Vertrieb durchzustarten

und dich für Online-Marketing begeisterst

- Lernbereitschaft und Zielstrebigkeit: Du solltest neugierig sein und die Fähigkeit haben, zielgerichtet und kommunikativ zu arbeiten
- Optional: Erste Erfahrungen im Kundenkontakt oder Vertrieb sind von Vorteil, aber kein Muss – alles Notwendige lernst du bei uns!

Hast du Lust Teil unserer großartigen Winlocal-Familie zu werden? Du kannst dich klassisch mit deinen Bewerbungsunterlagen bewerben oder dich telefonisch melden, um ein erstes gemeinsames Gespräch zu vereinbaren.

Mach dich schlau über: www.winlocal.de 069-9778459-0 oder personal@winlocal.de

Bewerben

