

# Unser Team sucht dich!



## Junior Sales Manager B2B (m/w/d) hybrid

**Wir sind Experten im Bereich Online Marketing und bieten ambitionierten Nachwuchskräften die Möglichkeit, die Welt des Vertriebs im Geschäftskundenbereich von Grund auf professionell zu erlernen und durchzuführen.**

### **Damit kannst du rechnen:**

- Du erhältst ein Fixgehalt und zusätzlich eine attraktive ungedeckelte Provision
- Du bekommst eine sehr umfassende Einarbeitung in Frankfurt am Main. Dein Teamleiter Steffen bringt dir das Handwerk für jeden einzelnen Vertriebsschritt bei und natürlich stehen dir auch die erfahrenen Kollegen\*innen aus dem Salesteam jederzeit zur Seite
- Mit unserem hybriden Arbeitsmodell von 2 Office Tagen in Frankfurt und 3 Home Office Tagen versuchen wir dir nach erfolgreicher Einarbeitung eine optimale Work-Life-Balance zu ermöglichen
- Zusätzlich hast du die Option 6 Wochen im Jahr im Mobilen Office zu arbeiten, gerne auch aus dem Ausland
- Wir schließen für dich eine betriebliche Krankenversicherung ab, über welche du ärztliche Extrakosten erstattet bekommst
- Du arbeitest mit tollen und hilfsbereiten Kollegen\*innen in einem familiären Arbeitsumfeld, geprägt durch flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege

### **Natürlich hast du auch einen interessanten Aufgabenbereich, der folgende Punkte umfasst:**

- Du lernst den kompletten Vertriebszyklus von der telefonischen Kaltakquise, über die Online-Beratungsgespräche bis hin zu den Vertragsabschlüssen eigenständig durchzuführen
- Du agierst komplett branchenübergreifend hauptsächlich im KMU-Bereich und verkaufst lösungsorientierte Online-Marketing-Produkte
- Du baust deinen Kundenstamm neu auf und nutzt später dein vertriebliches Potential im Rahmen von cross - und upsell Tätigkeiten
- Die notwendige Datenerfassung und -pflege erledigst du mit Hubspot

### **Was wir von dir erwarten:**

- Persönlichkeit und Motivation: Für uns zählt, dass du Lust hast, im Vertrieb durchzustarten

und dich für Online-Marketing begeisterst

- Lernbereitschaft und Zielstrebigkeit: Du solltest neugierig sein und die Fähigkeit haben, zielgerichtet und kommunikativ zu arbeiten
- Optional: Erste Erfahrungen im Kundenkontakt oder Vertrieb sind von Vorteil, aber kein Muss – alles Notwendige lernst du bei uns!

Hast du Lust Teil unserer großartigen Winlocal-Familie zu werden? Du kannst dich klassisch mit deinen Bewerbungsunterlagen bewerben oder dich telefonisch melden, um ein erstes gemeinsames Gespräch zu vereinbaren.

Mach dich schlau über: [www.winlocal.de](http://www.winlocal.de) 069-9778459-0 oder [personal@winlocal.de](mailto:personal@winlocal.de)

Bewerben

